

PRIVATE EQUITY

M A G A Z I N E

N° 81 ■ Déc. / Janvier 2013



Les investisseurs face à leur image

Les fonds montent au créneau pour défendre les bienfaits de leur accompagnement auprès des entreprises.

■ FOCUS

RECRUTEMENT

La morosité ambiante n'est pas sans conséquences sur les mouvements du secteur,

où la circonspection est de rigueur.

> p. 14



■ PORTRAIT

DENIS LUCQUIN

Le VC a réussi la levée de son dernier fonds, et repositionné Sofinnova

sur les seules sciences de la vie.

> p. 18



■ HISTOIRE

BUFFET GROUP

Avec l'aide d'Argos, le leader de la clarinette professionnelle a multiplié les acquisitions et

étendu sa présence sur les marchés

émergents. > p. 32



CLASSEMENTS 2012 FONDS ET PRÊTEURS

Retrouvez les classements 2012 par montant investi et par catégorie : venture, LBO/capital développement dans les entreprises valorisées entre 0-30 M€, 30-75 M€, 75-200 M€ et plus de 200 M€, ainsi que des fonds mezzanine et des prêteurs. Avec, en prime, un classement cumulatif 2005-2012 reprenant les huit dernières éditions du magazine. > p. 22

Sébastien Péru a eu du flair : depuis qu'il a créé son cabinet spécialisé dans le support aux directions financières et secrétariats généraux de fonds, sa structure est très sollicitée. Constatant que cette niche très pointue n'était pas couverte, malgré toutes ses particularités, par les cabinets d'audit ou de commissariat aux comptes, cet ancien DAF de 21 Centrale Partners a monté sa société en 2009. Son ancienne structure, 21 Centrale Partners, a été la première à recourir à ses prestations, rapidement suivie par d'autres clients tels que TCR Capital, Activa Capital, et Latour Capital – dont Sébastien Péru est secrétaire général – ou encore Idinvest Partners. Spécialisé sur les segments small, lower et mid market du private equity, P. & Partners propose une palette de services d'assistance à la prise de décisions opérationnelles. Son équipe de trois consultants réalise ainsi les travaux de reporting trimestriel aux souscripteurs en conformité avec les normes professionnelles définies par l'EVCA (European Private Equity and Venture Capital Association) et l'ILPA (Institutional Limited Partners Association). Le cabinet peut également s'acquitter du suivi des déclarations fiscales et sociales des sociétés de gestion, mais aussi de la refonte du

Le cabinet, fondé en 2009, s'est positionné sur l'externalisation des fonctions comptables et financières des fonds de private equity. Il intervient sur des missions de longue durée ou, plus ponctuellement, en assistance opérationnelle.

P. & Partners

assiste les directions financières des fonds

RESPONSABLES



Sébastien Péru, fondateur de P. & Partners, est expert-comptable et commissaire aux comptes. Il intervient depuis plus de dix ans auprès de différents fonds français de capital investissement.



Matthieu Chernet, fondateur de Capital Avocats, est partenaire de P. & Partners. Il conseille les fonds de private equity sur les aspects fiscaux de l'ensemble de leurs activités.

plan de conformité et de contrôle interne, ainsi que de la tenue de la comptabilité des sociétés de gestion et de leurs FCPR, FCPI ou FIP. Outre l'externalisation de direction administrative et financière, P. & Partners propose du conseil en organisation spécifiquement adapté au private equity. Avec l'appui de Matthieu Chernet, avocat fiscaliste qui accompagne P. & Partners comme partenaire depuis 2011, le cabinet assiste les sociétés de gestion pour une meilleure gestion fiscale de leur entité, par exemple en réduisant le coût de la taxe sur les salaires et en optimisant la fraction non déductible de la TVA. L'équipe intervient également pour proposer le diagnostic et la réorganisation des processus internes, en particulier dans un contexte de concentration des équipes d'investissement. Ou encore pour assister les fonds en période de levée, activité très consommatrice en temps et en ressources habituellement sous-traitée aux leveurs de fonds.

DES FORMULES SOUPLES ET SUR MESURE.

En substance, P. & Partners constitue une sécurité pour les présidents de fonds : « Voir leur directeur financier changer tous les trois ans peut devenir un facteur de risque pour les dirigeants, du fait du volume, de la technicité et de la confidentialité des informations traitées », analyse Sébastien Péru. Pour répondre aux besoins de ses clients, P. & Partners a élaboré une offre structurée selon la cartographie d'une direction financière de fonds d'investissement. Dans le cadre de missions de courte ou longue durée, un budget forfaitaire correspondant à un nombre de jours/hommes par semaine est établi en début de relation, avec possibilité de suspendre le contrat à tout moment. « En moyenne, lorsque nous intervenons sur les sujets "cœur de métier" du DAF, hors activités connexes de type RH, informatique ou logistique, nous comptons environ 2,5 jours par semaine. Dans la plupart des cas, le coût de la prestation externalisée est inférieur à la rémunération annuelle brute d'un DAF (soit en moyenne 100 000 euros bruts hors cotisations sociales patronales) », détaille Sébastien Péru. Parallèlement, le cabinet travaille depuis 2009 à l'élaboration d'une plate-forme d'outils informatiques. Et un site communautaire dédié aux DAF et secrétaires généraux de fonds d'investissement sera mis en ligne courant 2013. ■

Florence Klein